

平成 28 年 04 月 13 日

各 位

上場会社名 モジュール株式会社

(J A S D A Q : 3 0 4 3)

代 表 者 代表取締役 松村 明

問 合 せ 先 財務&経企責任者 小田 真理

(T E L : 0 3 - 3 4 5 4 - 2 0 6 1)

平成 2 8 年 5 月 期 (第 1 7 期) 3 月 度 営 業 実 績 に 関 す る お 知 ら せ

月次営業実績について、下記の通り、お知らせ致します。

1. 売上高

(単 位 : 百 万 円)

| 月次 | 04 月 | 05 月 | 06 月 | 07 月 | 08 月 | 09 月 | 10 月 | 11 月 | 12 月 | 01 月 | 02 月 | 03 月 | 04 月 | 05 月 |
|-----------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|------|------|
| 当期売上高(累計) | 220 | 343 | 457 | 573 | 685 | 816 | 923 | 1,066 | 1,183 | 1,305 | 1,425 | 1,682 | | |
| ITサービス | 106 | 208 | 308 | 415 | 516 | 623 | 722 | 829 | 930 | 1,029 | 1,132 | 1,272 | | |
| 商品 | 113 | 135 | 148 | 158 | 169 | 193 | 200 | 237 | 253 | 275 | 293 | 410 | | |
| 対当期予測進捗率 | 11.6% | 18.1% | 24.1% | 30.2% | 36.1% | 42.9% | 48.5% | 56.1% | 62.3% | 68.7% | 75.0% | 88.5% | | |
| 前期売上高(累計) | 159 | 267 | 393 | 521 | 624 | 819 | 933 | 1,088 | 1,234 | 1,494 | 1,619 | 2,115 | — | — |
| ITサービス | 90 | 184 | 275 | 366 | 454 | 575 | 666 | 761 | 863 | 959 | 1,068 | 1,197 | — | — |
| 商品 | 69 | 82 | 117 | 155 | 170 | 243 | 266 | 326 | 371 | 535 | 551 | 917 | — | — |

※当社は、平成 27 年 6 月 18 日開催の定時株主総会において、決算期を 5 月末に変更しました。当期(第 17 期)は 14 ヶ月の変則決算となります。

2. 受注残高

(単 位 : 百 万 円)

| 月次 | 04 月 | 05 月 | 06 月 | 07 月 | 08 月 | 09 月 | 10 月 | 11 月 | 12 月 | 01 月 | 02 月 | 03 月 | 04 月 | 05 月 |
|--------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|------|------|
| 当期受注残高 | 2,786 | 2,789 | 2,716 | 2,634 | 2,590 | 2,630 | 2,640 | 2,572 | 2,545 | 2,483 | 2,452 | 2,317 | | |

3. 営業概況

- 売上高については、03 月度は引き続き主力の「継続的 IT サービス」が順調に推移し、「一時的 IT サービス」及び「商品売上」も大きめの案件が複数計上された結果、1,682 百万円となる見込みです。対前年比では 433 百万円の減少(20.5%減)でした。
累計売上高は前年同期比で減少ですが、業績予想のとおり推移しており今期計画への影響・変更はありません。
- 受注残高については、03 月度は 2,317 百万円となりました。当月は大手小売業様から継続契約(約 16 百万円/1 年)、大手製造業関連会社様から新規契約(約 5 百万円/6 ヶ月)の「継続 IT サービス契約」を受注しました。また、合計 40 件以上(約 5 百万円)の「一時的 IT サービス契約」と、これらに付随する「商品販売契約」(調達代行サービス)を受注することが出来ました。
- 03 月度は、新規のお客様 3 社様より、一時的 IT サービス及び商品販売のご契約を頂きました。当事業年度の第 4 四半期において、新規顧客 26 社(内、大手企業様又はその子会社様が 6 社、IT サービスの契約があった顧客 21 社)を獲得することができました。新サービス【じどうパソコン】は、既存のお客様からの提案要求、新規のお客様からのお問い合わせなど多数頂戴し、案件獲得に向けた積極的な提案活動を続けております。
- 全体として、10 月 21 日公表の業績予想に対し進捗率は 88.5%で推移しており、堅調であると判断しております。引き続き、今期計画の達成、継続的な事業の成長、着実な企業価値の向上を目指すとともに、期末に向け更に積極的な受注活動を展開してまいります。

※ 対当期予測進捗率は、平成 27 年 10 月 21 日公表の平成 28 年 5 月期業績予想に対する進捗率です。

※ 受注残高は、現在当社が受注済みの IT サービス契約及び商品販売契約のうち、今後売上計上される予定の額であり、一部に多年度に渡る契約も含んでおります。

以上