

平成 25 年 07 月 11 日

各 位

上場会社名 モジュール株式会社

(J A S D A Q : 3 0 4 3)

代 表 者 代表取締役 木 原 礼 子

問 合 せ 先 代表取締役 経営・管理担当

藤 井 隆 徳

(T E L : 0 3 - 3 4 5 4 - 2 0 6 1)

平成 2 6 年 3 月 期 (第 1 5 期) 6 月 度 営 業 実 績 に 関 す る お 知 ら せ

月次営業実績について、下記のとおりお知らせいたします。

1. 売上高

(単 位 : 百 万 円)

月次	4 月	5 月	6 月	7 月	8 月	9 月	10 月	11 月	12 月	1 月	2 月	3 月
当期売上高(累計)	123	326	449									
ITサービス	89	177	279									
商品	33	148	169									
対当期予測進捗率	6.2%	16.3%	22.5%									
前期売上高(累計)	118	231	355	467	619	744	888	1,004	1,233	1,367	1,604	1,793
ITサービス	89	180	282	373	466	569	661	753	858	957	1,065	1,214
商品	29	50	73	93	152	175	227	251	374	410	538	579

2. 受注残高

(単 位 : 百 万 円)

月次	4 月	5 月	6 月	7 月	8 月	9 月	10 月	11 月	12 月	1 月	2 月	3 月
当期受注残高	1,728	1,597	1,575									

3. 営業概況

- 売上高については、6 月度 (累計) は、主力の「継続的 IT サービス」が順調に推移し、新サービスを含む「一時的 IT サービス」及び「商品売上」も堅調に推移した結果、449 百万円となる見込みです。対前年比では 94 百万円の増加 (26.5% 増) でした。対当期予測進捗率も、新サービスは立ち上げ期なのでやや下期偏重である事を加味すると、ほぼ期間に準じた達成率であり、業績予測の堅実な達成が可能だと判断しております。
- 受注残高については、6 月度は 1,575 百万円となりました。当月は、大手小売業様から契約更新 (約 5 百万円 / 1 年)、大手アパレル業様の子会社である建築関連業様より新規契約 (約 1 百万円 / 1 年) を含む、合計 10 件超 (約 17 百万円) の「継続 IT サービス契約」を受注しました。また、合計 80 件程度 (約 20 百万円) の「一時的 IT サービス契約」と、これらに付随する多くの「商品販売契約」(調達代行サービス) を受注することが出来ました。
- 当事業年度開始後 3 ヶ月が経過したわけですが、この期間で、上記の新規顧客の獲得を含めまして、新規顧客 15 社 (内、大手企業又はその子会社様が 4 社、IT サービスの契約があった顧客 10 社) の獲得が出来ました。これは過去の弊社の平均伸び率 (過去 3 年間に於ける 3 ヶ月の平均獲得顧客数は 6 社) を大きく上回るものであり、比較的受け入れやすく、営業期間が短い新サービスの効果であると考えております。

※ 対当期予測進捗率は、平成 25 年 5 月 10 日公表の平成 26 年 3 月期業績予想に対する進捗率です。

※ 受注残高は、現在当社が受注済みの IT サービス契約及び商品販売契約のうち、今後売上計上される予定の額であり、一部に多年度に渡る契約も含んでおります。

以 上